



Ina Aß

Die Diplompädagogin und Geschäftsführerin der ASS-Pro GmbH ist seit 2003 eine gefragte Trainerin in den Bereichen Vertrieb und Telemarketing.

Von sich selbst sagt sie:

Ich kann gut Dinge in Bewegung setzen und in Bewegung halten.

Aktuelle Arbeitsschwerpunkte: Vertriebstraining
Coaching on the Job
Train the Coach
Telefontraining
Beratung zur strategischen Personalentwicklung

Branche / Themen:

Mittelstand: Telefontraining, Teamleiter Workshop, Train the Trainer, Präsentationstraining, Coaching

IT: Teamtraining, Telefontraining, Arbeitsplatzanalyse, Prozessoptimierung

Handel / Verlage: Telefontraining, Vertriebstraining, Zeitmanagement, Coaching

Telekommunikation: Telefontraining, Vertriebstraining, Zeitmanagement, Coaching

Berufliche Stationen:

Seit 2003 Geschäftsleitung ASS-PRO GmbH

1999-2002 Selbständige Kommunikations- und Verhaltenstrainerin, Personaltrainerin und Coach im Auftrag von Unternehmen.

1996-1998 Teammanager – Outbound bei einem Versandhandelsunternehmen

1994-1996 Call Center Agent Outbound bei einem IT Unternehmen

Aus- und Weiterbildung:

1996-1998 Trainerausbildung / Train the Trainer-Ausbildung

1991-1996 Studium „Diplom Sportlehrer / -pädagoge“ an der pädagogischen Hochschule Zwickau

Eigenes Beratungsverständnis: Für eine begrenzte Zeit werde ich Teil des Teams des Kunden. In dieser Zeit lerne ich die Menschen kennen, zeige Perspektiven auf, helfe mit, brachliegende Kräfte zu aktivieren und die Überlebens- oder Wachstumsstrategien auf- und auszubauen. Dabei baue ich auf das vorhandene Wissen der Teilnehmer und beziehe die Teilnehmer in die Verantwortung mit ein.

Die verwendeten Instrumente und Methoden sind selbst erarbeitet und erprobt. Ich strebe eine langfristige Partnerschaft mit den Auftraggebern im Sinne einer kontinuierlichen Personalentwicklung, orientiert an den Unternehmenszielen, an.